

- Sage 100 Gestion Commerciale
- Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée
- Sage 100 e-commerce
- Sage Contact

Parfaitement adapté à l'organisation de votre entreprise par sa puissance de paramétrage, Sage 100 Gestion Commerciale simplifie toutes vos tâches quotidiennes grâce à de nombreux automatismes. Il prend en charge toute la structure commerciale de l'entreprise, du simple besoin de facturation à la gestion des livraisons, des affaires, de la fabrication avancée, des stocks et approvisionnements. Un lien dynamique avec Sage 100 Comptabilité permet le partage des informations en temps réel et optimise considérablement les traitements.

■ Performance

Sage 100 Gestion Commerciale assure une gestion des stocks à la carte selon 5 méthodes au choix : CMUP, LIFO, FIFO, N°Lot, N° Série. La livraison ou la facturation des clients peut s'effectuer en rafale ou manuellement. La gestion affinée des délais de livraison permet à l'entreprise d'honorer en temps voulu les commandes de ses clients. Appliquez en facturation des remises en cumul ou en cascade sur certains articles. Définissez pour chaque client un seuil de solvabilité.

■ Automatisation

Une saisie unique et la transformation des documents par simple clic ! Sage 100 Gestion Commerciale assure la gestion évolutive des documents sans ressaisie. Un simple clic transforme automatiquement les devis en bons de commande, bons de livraison, factures ou avoirs. L'accès direct à la base comptable pour l'ensemble des comptes évite les ressaisies et les traitements fastidieux. Les fonctions d'interrogation multicritères assurent un accès rapide et convivial à l'information recherchée. Sage 100 Gestion Commerciale génère automatiquement les reconductions d'abonnements et gère automatiquement les réapprovisionnements, les commandes en contremarque et le calcul des commissions représentants.

■ Envergure

La pertinence fonctionnelle au service de votre gestion !

Gestion des indisponibilités à la commande de l'encours client (code risque, plusieurs niveaux de vérification...). Gestion très élaborée des tarifs et des barèmes de remises. Gestion des livraisons avec proposition automatique des commandes à livrer, gestion d'entrepôt et gestion du colisage.

Gestion des affaires permettant d'enregistrer avec précision les consommations et les coûts en relation avec une affaire afin de déterminer la rentabilité de celle-ci.

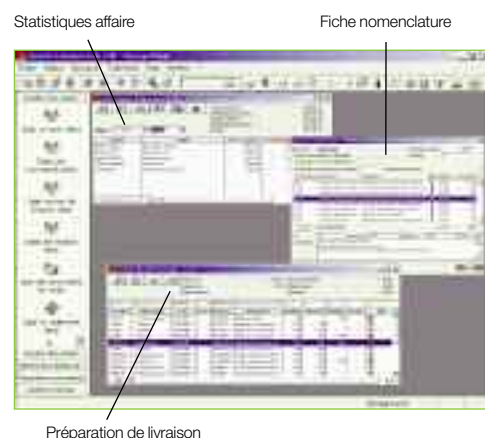
Gestion de fabrication avancée, avec des nomenclatures prenant en compte des ressources (machines, outils, main d'oeuvre) et une gamme opératoire définissant l'emploi des composants et des ressources.

Gestion des gammes de produits : nomenclatures, tailles et couleurs, séries et lots. Selon votre activité, choisissez les fonctions adaptées à vos besoins et à votre environnement de travail.

■ Ouverture

Internet pour optimiser votre efficacité commerciale !

Sage t-mail permet d'envoyer vos documents commerciaux par messagerie électronique (devis, lettres de relance ou mailings...), sans quitter votre application Sage. De plus, le client qui reçoit ce devis dans sa messagerie, peut, d'un simple clic, renvoyer le devis confirmé. Automatiquement, ce devis confirmé va être intégré dans Sage 100 Gestion Commerciale pour être transformé en bon de commande. Enfin, adaptez complètement la gestion commerciale à vos besoins par l'ouverture des bases grâce au Driver ODBC ou à Sage 100 Gestion Commerciale pour SQL Server ou pour Oracle.



Fonctions de base Ventes, Stocks et Achats

Gestion des ventes

- Gestion complète de la chaîne de facturation : devis, commande, bon de livraison, bon de retour, bon d'avoir financier, facture, facture de retour et facture d'avoir.
- Articles référencés selon un choix illimité de familles.
- Plusieurs références et codes barres.
- Gestion des règlements.
- Écarts de règlement.
- Contrôle automatique paramétrable de l'encours client.
- Commissionnement des représentants et des chefs des ventes calculé sur le chiffre d'affaires (commandé, livré, facturé, encaissé ou à la marge).
- Gestion de 64 champs libres paramétrables avec association de formules de calcul pour les articles, les clients, les lignes et en-têtes de documents.
- Nombre illimité de fichiers rattachés aux articles et aux clients.
- Photo de chaque article.
- Statistiques à partir des fiches articles et clients avec possibilité d'affichage sous forme de graphiques.
- Recherche multicritère.
- Calcul automatique des frais de port et application automatique d'un franco de port sur les documents de vente...

Gestion des tarifs

- 32 catégories tarifaires.
- Gestion des conflits de remises et association de 3 remises en cascade.
- Tarifs d'exception par client.
- Soldes et promotions.
- Date d'application des nouveaux tarifs.

Gestion du stock⁽²⁻³⁻⁴⁾

- Gestion du multidépôt sur un même document.
- Virements de dépôt à dépôt.
- Mouvements d'entrée et sortie.
- Saisie de régularisations d'inventaire.
- Interrogation de stock.
- Stock mini, maxi, par énuméré de gamme.
- Emplacement d'article en stock.

Gestion de livraison

- Proposition automatique des commandes à livrer.
- Re-priorisation des commandes à livrer par client.
- Picking : préparation et validation des livraisons clients.
- Gestion du colisage.

Import/export

- Modèles d'import/export paramétrables.
- Export de toutes les données aux formats Texte, Syk et HTML.
- Import de toutes les données au format Texte.
- Journal d'import.

Éditions

- Factures conformes à la Loi NRE.
- États libres paramétrables.
- Personnalisation des principaux états standards.
- Gestion des impressions différées.
- Enregistrement des impressions dans un fichier au format Texte, Syk ou HTML.
- Édition des BVR suisses.
- Modèle d'impression défini pour chaque tiers.

Sage t-mail

- Envoi direct de documents (devis, mailings...) par messagerie électronique.
- Réception et intégration des devis confirmés.

Communication site à site

- Transfert de données avec Sage 100 Saisie de Caisse Décentralisée.
- Planification et automatisation des transferts.

Achats

- Informations sur le fournisseur (compte encaisseur, langue de facturation...).
- Gestion de 64 champs libres paramétrables avec association de formules de calcul pour les fournisseurs.
- Nombre illimité de fichiers rattachés aux fournisseurs.
- Gestion du multiéchance, du multirèglement et des banques du fournisseur.
- Gestion complète du cycle des achats avec transformation de document et mise à jour instantanée des stocks.
- Gestion du colisage et des quantités économiques de commande.
- Gestion des livraisons partielles.
- Gestion des frais d'approche permettant l'imputation des coûts de revient d'achat pour un meilleur calcul de marge.
- Enregistrement et génération des règlements fournisseurs.
- Impression des analyses, cadenciers, statistiques et mouvements fournisseurs, réapprovisionnement automatique.

Gestion par affaire

- Interrogation comptable du code affaire, impression d'un relevé d'affaire permettant de faire ressortir sur un même document les ventes, les achats et la marge dégagée.
- Documents internes permettant d'enregistrer avec précision les consommations et les coûts en relation avec une affaire afin de déterminer la rentabilité de celle-ci⁽¹⁾.
- Gestion SAV, gestion d'intervention, saisie des temps, gestion de prêt, retour de marchandise...

Devises

- Une devise par défaut à chaque client/fournisseur.
- Tarifs de vente et d'achat en devises.
- Double valorisation des documents de vente et d'achat en devises.
- Gestion des règlements clients et fournisseurs en devises (jusqu'à 32 devises en pack+).
- Gestion SAV, gestion d'intervention, saisie des temps, gestion de prêt, retour de marchandise...

Contremarque⁽²⁻³⁻⁴⁾

- Génération automatique d'une commande fournisseur sur rupture de stock en saisie des documents de vente.
- Gestion de la contremarque : lien entre documents d'achats et de ventes permettant le déclenchement de la livraison du client à partir de la livraison fournisseur. Personnalisation des écrans et menus.
- 21 écrans personnalisables (articles, documents de ventes, d'achats, des stocks...), possibilité de renommer ou masquer les champs de chacun des écrans.
- Personnalisation des menus, par l'ajout et la suppression de commandes renommables.
- Personnalisation générale ou par poste, avec à tout moment la possibilité de revenir en mode standard.
- Gestion de la contremarque pour les articles à nomenclature de type fabrication.

Gestion de fabrication avancée et Nomenclatures

- Gestion des nomenclatures jusqu'à dix niveaux d'imbrication.
- Nomenclatures commerciales (sans génération d'un bon de fabrication).
- Articles liés.
- Assemblage des articles composés par saisie d'un bon de fabrication.
- Gestion du désassemblage et des préparations de fabrication.
- Gestion des ressources de fabrication (machines, outils, main d'œuvre)⁽³⁻⁴⁾.
- Ajout, suppression ou modification de composants en saisie de bon de fabrication.
- Recalcul du prix de revient.
- Gestion de la gamme opératoire définit l'emploi des ressources et les étapes de fabrication.⁽³⁻⁴⁾
- Interrogation de nomenclature détermine l'état commercial d'une nomenclature (quantités vendues, chiffre d'affaires réalisé et marge générée)⁽³⁻⁴⁾.
- Interrogation cas d'emploi visualise toutes les nomenclatures qui utilisent un certain composant ou une ressource particulière.⁽³⁻⁴⁾
- Préparation, ordre et bons de fabrication.
- Simulateur de fabrication définit le nombre de produits finis fabricables à partir d'une quantité à fabriquer.⁽³⁻⁴⁾

N° de série et lots⁽⁴⁾

- Gestion des articles identifiés par un numéro de série ou de lot avec date de fabrication et date de péremption.
- Valorisation des stocks selon la méthode FIFO (premier entré, premier sorti) ou LIFO (dernier entré, premier sorti).

Tailles et couleurs⁽²⁻³⁻⁴⁾

- Gestion des articles à gamme ou à double gamme (tailles/couleurs, longueurs/largeurs, textures/épaisseurs).
- Libre définition des gammes gérées.
- Nombre illimité d'énumérés de gamme par article.
- Visualisation du stock par article, par énuméré de gamme, par couple d'énumérés de gamme et par dépôt.

Abonnements⁽¹⁾

- Abonnements clients et fournisseurs.
- Gestion des propositions, abonnements et résiliations.
- Définition des durées, périodicités, préavis, facturation et livraison à terme échu ou avancé.
- Visualisation de l'historique de l'abonnement.
- Génération des abonnements en rafale ou individuellement.
- Gestion des reconductions manuelles et automatiques.

Modèles d'enregistrement⁽¹⁻²⁻³⁻⁴⁾

- Modèles permettant la définition de modes de calcul particuliers en saisie de pièce (ex : calcul d'une surface) pour les colonnes Quantité, Prix unitaire, Remise, Poids et les 64 informations libres par ligne de document.
- Associés aux articles, les modèles d'enregistrement peuvent utiliser de nombreux champs des fichiers Articles, Clients, Fournisseurs, En-têtes et lignes de document.

Circuit de validation de pièces⁽⁴⁾

- Définition d'étapes particulières pour chaque type de document de vente et d'achat protégeables par les autorisations d'accès et par niveau d'utilisateur pour la saisie, modification, transformation de documents.

(1) en version Pack Services. (2) en version Pack.
(3) en version Pack Industrie. (4) en version Pack+.

Configuration conseillée

■ Matériel

Pentium III 500 Mhz, 128 Mo de RAM

■ t-mail, toutes messageries compatibles MAPI

Outlook, Outlook Express, Exchange...

■ Monoposte et postes clients

Windows 98 (2^{ème} édition), Windows NT Workstation 4.00, Windows 2000, Windows XP

■ Réseau

Windows NT Server 4.00, Windows 2000, Windows 2003, Novell

■ Imprimante compatible Windows